

Hokkaido
Agricultural Laboratory
for Business Development

HALだより

北海道農業の未来を拓く広報誌

Vol.21

HAL
認証
農産物

ソバ・ゴボウ

畑
だ
より

Agricultural Award
第6回 HAL農業賞

HAL BUSINESS REPORT 1

JAPAN「ラ・ハンド育成支援事業」
～上海レポート～

「銀座めざマルシェ」と共に

首都圏で選ばれる商品づくりをスタート

The Fellowship

農業経営モデル紹介メンバーズ・インタビュー

From北海道農業法人協会

北海道農業法人活動報告

HALだより

Vol.21

発行日 2010年11月30日発行(通巻21号)

発行 財団法人北海道農業企業化研究所調査・広報部

編集責任者 岩井 宏文

「がんばる！農業法人サポート事業」

agricultural support business

中間報告

■事業の概要・目的

本事業は北海道より財団法人北海道農業企業化研究所(HAL財団)が受託した緊急雇用創出推進事業です。本事業ではスキルや経験を持つ求職中の人才30名をHAL財団が雇用し、新たな農業ビジネスに取り組む法人や法人グループに最長5ヶ月間送り込みます。単純な農作業員としてではなく、今まで培ってきたスキルや経験を農業の分野で生かしてもらえる様な場を提供できる農業法人を対象としています。

■事業の状況

平成22年11月上旬現在で本事業の定員である30名の雇用契約が完了し、道内各地の農業法人へ送り込んでいます。そこでは様々な新規事業や新商品の開発、作業の効率化、研修・旅行などの受け入れ業務等にスキルを発揮しています。

実例①農業法人A社の場合

酪農業とともにそこで生産された生乳を使用した加工品の製造・販売を手掛けている道北の農業法人A社に、乳製品の製造や飲食店での接客・販売経験のある20代の女性Bさんを製造・販売員として送り込みました。

まだ法人化して間もないその法人では乳製品の商品開発の段階から携わり、未経験者の多い従業員の中で貴重な製造業経験者の即戦力として異業種での経験を農業分野で生かしてもらっています。

また、乳製品製造と同時に農場に併設した直売所の開店に向けての許可取得などの業務にも携わっており、未経験者だけではなかなか手の出しにくい商品開発・新規事業という「生産だけではない農業」の部分でおおいに役立っています。

実例②農業法人C社の場合

畑作を主とし、札幌市や江別市などの消費者圏に宅配や卸売り販売の顧客を数多く抱えている道央の農業法人C社に、異業種ではあるが営業経験のある20代の男性Dさんを送り込みました。

異業種で培った営業経験を生かし、生産物の配達とともに新たな顧客・販路開拓を担当しています。食品、特に賞味期限の短い生鮮品が主力商材ということで、戸惑いや勝手の違いもありますが、毎日新鮮な気持ちで働いているそうです。

将来的に自分の農場を持ちたいという本人の希望に向け、生産だけでなく、加工や流通、販売に至るプロセスを自然と学ぶことができる環境が整っており、充実した毎日となっているようです。

実例③農業法人E社の場合

酪農業とともに広大な敷地を利用した農場カフェ、体験農場など観光業にも力を入れている道東の農業法人E社に、IT関連の技術や広告会社での営業経験のある40代の男性Fさんを送り込みました。

その農場は、観光資源が豊富なことから大手航空会社の機内誌に紹介されたり、旅行会社のツアーにも組み込まれたりと注目を集めていますが、ホームページでの告知や地元観光協会との連携などを企画する広報・企画活動に人員を割くことがなかなか難しく、効果的な宣伝や集客が出来ずいました。

今回Fさんが広告会社で培った経験を生かし、自社のホームページだけでなくブログや旅行関連のポータルサイトでの情報発信や、地元の異業種との連携で観光客や修学旅行生の誘致にも成功しており、予想以上の効果だったと農業法人の方に喜ばれています。

■今後の展開

今後、雇用期間の終了を迎える業務員の方々に期間終了後の希望進路(受入先である農業法人への就職・違う農業法人への就職など)の調査を行い、できる限りその希望に沿った進路へすすめるようサポートしていきます。

HAL財団ではこれからも農業法人に就職したいという人と、有能な人材がほしいという農業法人との橋渡し役としてマッチング業務を続けていきます。

The image shows a portrait of Hisao Kuroda, the representative chairman of Nagabuchi Farm, smiling. To his left is a photograph of him working in a field with another person, surrounded by green plants. Above the portrait is the title "Agricultural Award Special Merit Award" and the amount "500,000 yen". The background features decorative floral patterns at the top and bottom.

第6回 HAL 農業賞 受賞者紹介

AGRICULTURAL AWARD

して贈られる賞です。



設立者
神内 良一

有限会社 北幸農園 [富良野市]



有限会社北幸農園は、有限会社富良野青果センターの代表を務める馬場保行氏が、消費者ニーズに合った品質や量の生産物を安定供給することを目的として、平成2年に設立しました。

当初は農外者の農地取得に対する地域の壁が高く、自己資金により小さな農地の賃貸や取得を行う我慢の期間が続きましたが、平成8年以降は順調に面積を拡大し、現在では約220haを保有しています。

市街地から山間部にかけての3つのエリアの高低差を利用した作付けにより、域内でのリレー出荷を実現。さらに、立地により気温や水はけが異なることを活かし、天候不良時にも収量や品質面での安定化を図

また、地元農機メーカーとともに「ニンジン・スイートコーン」の収穫機械を開発したり、部門制の導入と定期的な人事異動で個々の生産スキルの向上を図るなど、大規模かつ効率的な生産体制を構築しています。



**Agricultural
Award**

神内大賞

賞金
200万円



代表取締役
馬場保行氏

チャレンジ賞

賞金 20万円

会長理事
村井宣夫氏

黒千石事業協同組合 [北竜町]



黒千石事業協同組合は平成19年、北竜町、乙部町、北見市、滝川市など道内9市町の黒千石生産者により発足しました。北海道の在来種である小粒黒大豆「黒千石」の栽培は1970年代に途絶えていましたが、極小黒豆を求める食品加工業からの声に応える形で栽培が復活。同組合により、安定供給が可能な生産体制の整備が進められています。黒千石は皮が硬いため加工・商品開発に苦労したものの、免疫力を高める機能性などが明らかになったことから、北海道ならではの品種として注目を集めようになりました。

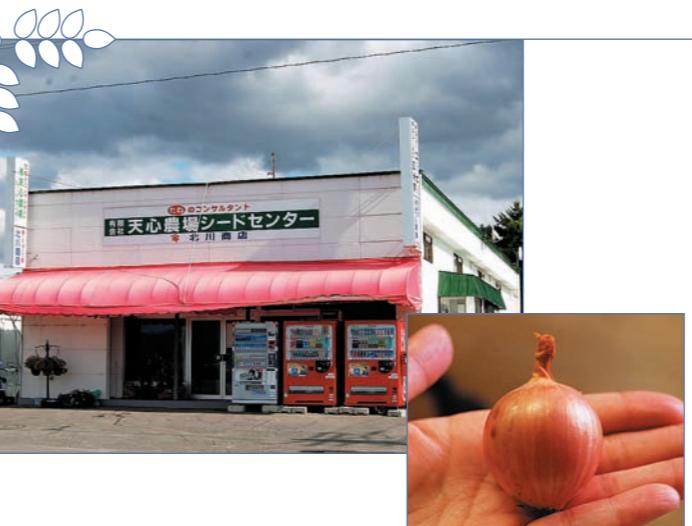
主要作物が品種改良や種苗生産に国費と人的資源を費やして発展する一方で、優良品種から外れた地方品種などは衰退しています。その中で、同組合は黒千石を商品価値のある作物として見事に復活させました。

チャレンジ賞

賞金 20万円

代表取締役
北川和也氏

有限会社 天心農場 [中富良野町]



天心農場は、昭和50年代からチコリーやエシャロットといった西洋野菜栽培に取り組んでいます。同分野の国内生産における草分け的な存在です。良品を安定的に生産するために自ら種子を選抜し改良を重ねた西洋野菜は、首都圏の高級ホテルやレストラン、専門店等から高く評価され、口コミで販路が広がりました。

農業の社会的な役割について強い信念を持ち、西洋野菜以外の在来品種についても手間とコストのかかる品種改良を行い、同社独自の品種の栽培に取り組んでいます。

チャレンジ賞

賞金 20万円

会長
山田照夫氏

津別町有機農業推進協議会 [津別町]



津別町は森林に囲まれた中山間地域で、土地条件から農業規模の拡大が難しく、酪農業では個体乳量の向上をめざす輸入飼料依存型の経営を行ってきました。この生産体制を見直そうと、平成12年、町内酪農家らが「有機酪農研究会」を発足。有機農法で生産した飼料による高付加価値牛乳の生産に向けた取り組みを開始し、平成18年には国内初となる有機認証牛乳の出荷に成功しました。

平成21年、有機酪農研究会のメンバーが中心となり、有機JAS認定農家等とともに、畑作を中心とした町内全体での有機農業を推進協議会です。現在、津別町では同協議会を中心に、有機をはじめとした環境保全型農業を推進し、豊かで効率的な地域農業の創造を行っています。

第6回 HAL 農業賞

表彰式

Agricultural Award

黒千石は皮が硬いため加工・商品開発に苦労したものの、免疫力を高める機能性などが明らかになったことから、北海道ならではの品種として注目を集めようになりました。

主要作物が品種改良や種苗生産に国費と人的資源を費やして発展する一方で、優良品種から外れた地方品種などは衰退しています。その中で、同組合は黒千石を商品価値のある作物として見事に復活させました。

農業の社会的な役割について強い信念を持ち、西洋野菜以外の在来品種についても手間とコストのかかる品種改良を行い、同社独自の品種の栽培に取り組んでいます。

HAL 農業賞受賞者 Agricultural Award

第1回 神内大賞 株式会社 谷口農場

<経営部門>
優秀賞 ノースプレインファーム 株式会社
優秀賞 農事組合法人 西上経営組合
地域特別賞 株式会社 もち米の里ふうれん特産館
チャレンジ賞 有限会社 山崎ワイナリー
チャレンジ賞 有限会社 想いやりファーム

<指導支援部門>

株式会社 アグリスクラム北海道

第2回 神内大賞 有限会社 無限樹

<経営部門>
優秀賞 アオキアグリシステム 有限公司
優秀賞 有限公司 十勝しんむら牧場
放牧酪農チャレンジ賞 株式会社 あしょろ農産公社
地域直売運営チャレンジ賞 ニセコビュープラザ直売会
酪農イメージアップチャレンジ賞 酪農家集団AB-MOBIT

受賞理由

- 生産から販売までの一貫体制だけではなく、生産計画や種子の保存・供給、栽培面積の産地間調整技術の基準を設けるなど、有機的な機構として設立・運営している。
- 在来種であり希少性の高い「黒千石」という黒大豆を復活させ、地域農産物の多様性に貢献。

表彰式では、まずHAL財団設立者の神内良一から挨拶があり、昨今の道内農業経営の課題やTPP（環太平洋戦略的経済連携協定）がもたらす問題を取り上げ、「一本立ち出来る農業になってほしい」と激励。続実なる挑戦者を賞する」とHAL農業賞について語りました。

その後、VTRによる各賞の受賞企業・個人の紹介があり、設立者の神内良一から大賞と副賞が、理事長の磯田憲一から北海道農業貢献賞、特別功労賞、チャレンジ賞の受賞企業、個人の紹介がありました。

表彰式の最後には、生活協同組合コープさっぽろ中の島則裕常務理事をお招きして、「北海道の元気」を抱負を語りました。

HAL 農業賞受賞者 Agricultural Award

第3回 神内大賞 有限会社 北海道ホーブランド

<経営部門>
優秀賞 有限公司 余湖農園
優秀賞 有限公司 夢がいっぽい牧場
チャレンジ賞 有限公司 緑友会六輪村
地域特別賞 農事組合法人 オーガニック新篠津
地域貢献賞 有限公司 仲野農園

第4回 神内大賞 有限会社 西神楽夢民村

<経営部門>
優秀賞 株式会社 白糠酪恵舎
チャレンジ賞 LLP 十勝ナチュラルチーズプロダクツ
地域貢献賞 フームひなたんぼ・有限公司 ひな屋

第5回 神内大賞 有限会社 和田農園

<経営部門>
特別賞 ノースプレインファーム 株式会社
特別賞 株式会社 もち米の里ふうれん特産館
優秀賞 有限公司 原田産業
優秀賞 有限公司 大沼内牛ファーム
チャレンジ賞 有限公司 ジェイファームシマザキ

受賞理由

- 平成12年に発足した「有機酪農研究会」を中心とし、畑作の有機JAS認定農家などと協議会の設立および、行政機関、大学、メーカーなどから幅広い支援体制を構築し、地域ぐるみの活動に引き上げた。
- 有機農業の取り組みが、地域ブランドの創出や全国に向けた条件不利地域の農業のあり方に一つの方向性を示した。

第1回 神内大賞 株式会社 谷口農場

<経営部門>
優秀賞 ノースプレインファーム 株式会社
優秀賞 農事組合法人 西上経営組合
地域特別賞 株式会社 もち米の里ふうれん特産館
チャレンジ賞 有限会社 山崎ワイナリー
チャレンジ賞 有限会社 想いやりファーム

<指導支援部門>

株式会社 アグリスクラム北海道

第2回 神内大賞 有限会社 無限樹

<経営部門>
優秀賞 アオキアグリシステム 有限公司
優秀賞 有限公司 十勝しんむら牧場
放牧酪農チャレンジ賞 株式会社 あしょろ農産公社
地域直売運営チャレンジ賞 ニセコビュープラザ直売会
酪農イメージアップチャレンジ賞 酪農家集団AB-MOBIT

畑たより

VOL. 7

ゴボウ
burdock

十勝総合振興局のほぼ中央に位置する芽室町は、麦、豆類、ジャガイモ、てん菜などを生産する代表的な畑作地域として知られています。また野菜類の生産も多く、ゴボウは道内の最大産地となっています。

芽室町は、「カフカと柔らかい」「黒ボク」が広がる「畑の一等地」。植物の成長に適した構造を持つこの土層が深く、今まで続いていることが、長根種のゴボウを形状良く高品質に生産することを可能にしています。加えて、芽室町は広大な面積を活かして余裕をもった輪作体系の中でゴボウ栽培を組み立て、トップ産地に成長しました。

昭和61年に設立された芽室町野菜出荷組合では、現在、約30名の組合員で主にジャガイモ、キャベツ、ナガイモ、ゴボウなどを生産しています。ゴボウは昭和63年から2戸で生産を開始し、現在では10戸で年500tを生産・出荷。HAL財団の流通事業には塩崎俊貴組合長を含め4名が参加しています。

組合ではHAL認証のほか工コ・ファーム認証を取得するなど、クリーンで高品質なゴボウ生産に取り組んでいます。また、組合員が統一された厳しい基

本を「こだわりの蕎麦」を提供する道外の割烹蕎麦屋との直接取引で、玄ソバ、丸抜き、粉など顧客一人に合わせた販売を行っています。取引先は埼玉、群馬、神奈川、山梨、東京、静岡、鳥取、京都などにある蕎麦屋約60軒。これらの「こだわりの蕎麦店」と付き合うことにより、「お店としてはソバの畑の状態や品質の確認をダイレクトに行えること、農場側としては蕎麦店での粉の評価やお客様の反応を聞くことができることがメリットになっている」と、走出氏。このような情報交換からの切磋琢磨が経営の糧になっているのだそうです。



左から塩崎組合長、組合員の草野靖浩さん、松久正人さん、松久茂史さん

HAL流通研究センターで扱っている主な品種

●柳川理想

1950年代に滻の川系品種群の中から選抜育成された早生で、抽苔の少ない品種です。北海道では5月まきが主体ですが、4月まき、6月まき越年春どりも可能な、栽培しやすい品種です。肌が白くきれいで、首の締りがよく、ス入りが少ない、さらに形状がそろい、尻部まで肉付きも良く、掘り取り時期が多少遅れても肌のひび割れがないという、優れた特性を持っています。生産者に人気があり、かつ市場性も高い品種です。

芽室町野菜出荷組合

代表:組合長 塩崎俊貴(しおざきとしき)
所在地:河西郡芽室町西4条南1丁目
設立年:1986年(昭和61年)
栽培面積:21ha.(ゴボウ)
主な農産物:馬鈴薯、キャベツ、ナガイモ、ゴボウ

ゴボウの品種とその特徴

ゴボウの生産量は、1990年をピークに減少していましたが、2007年より輸入量の減少で再び増加に転じています。ゴボウの産地は青森県、茨城県、千葉県などが有名ですが、北海道はトップ3に入る主要産地で、生産量は全国のおよそ1割を占めています。

ゴボウの原種は中国東北部からシベリア、北欧にかけての広い範囲に自生し、日本には中国から渡来したとされています。ヨーロッパや中国では薬用として利用されていますが、野菜として利用するのは日本と台湾など、「一部に限られています。

ゴボウには、水溶性食物纖維であるイ

ヌリン、不溶性食物纖維であるセルロース、ヘミセルロース、リグニンが豊富に含まれています。これらの食物纖維は、腸内を洗浄し、大腸ガンを予防する、肝臓や腎臓の機能を向上させる、動脈硬化改善などのほかに、近年はゴボウに含まれる成分のリグニンはガン細胞発生を予防する効果もわかつきました。

主要野菜はF1品種が主流ですが、ゴボウは品種の数も少なくほとんどが固定種です。大きくは長根種の滻の川系と短根種の大浦系に分類され、北海道では滻の川系の「柳川理想」を主力に、「滻まさり」、「柳川中生」などの品種が栽培されています。

長根種のゴボウは深く根が張るので、良品の栽培には深く均一な作土が必要です。「ゴボウはまた、連作すると土壤病害などが多発し、無理な作付けができるないのですが、需要の急増で過度な作付けが強いため、ごぼうの栽培ができなくなつた畠、産地が数多くあります。こうした背景もあり大きな耕地面積を持つ北海道でゴボウ栽培が伸びてきました。

畑たより

VOL. 6

高品質ゴボウの発信地
芽室町野菜出荷組合の取り組み

蘭越町の一带は、ソバの原産地である中國雲南省の気候に似て、夏場は気温が日中25度以上、夜温が18度以下。さらに、「朝露や夕立ちが多くソバの実が直接に水分を吸収できる」というソバの栽培適地です。FAIRMトピアの代表・走出(そで)誠氏は、「この地域の土壤は鉄分やミネラルが豊富な赤粘土質土壤(褐色低地土)で、これがソバの殻を厚くして品質や収量を安定感をもたらしている」と言います。また、「ソバの殻が薄かつたり保管時の管理が悪いと、蕎麦の味の決め手となる葉緑素が抜け、粒が白く変色したり、発芽・酸化が進み赤く変色したりする」と管理の重要性も指摘します。

走出氏が重視する「ソバのトータルの食味バランス」は、気候や土壤の特徴を踏まえつつ、畑の透排水性の改善や有機物の施用、適正な肥培管理、さらには収穫調整といった基本の作業体系をしっかりと管理することにより保たれているのです。

有限会社FAIRMトピアは二セコ連峰の麓に位置する蘭越町で、ジャガイモ、小麦、大豆、トウモロコシ・ソバを生産しています。

200haが「キタワセソバ」というソバで

す。

蘭越町の一带は、ソバの原産地である中國雲南省の気候に似て、夏場は気温が日中25度以上、夜温が18度以下。さらに、「朝露や夕立ちが多くソバの実が直接に水分を吸収できる」というソバの栽培適地です。FAIRMトピアの代表・走出(そで)誠氏は、「この地域の土壤は鉄分やミネラルが豊富な赤粘土質土壤(褐色低地土)で、これがソバの殻を厚くして品質や収量を安定感をもたらしている」と言います。また、「ソバの殻が薄かつたり保管時の管理が悪いと、蕎麦の味の

JAPANブランド育成支援事業 ～上海レポート～

今年、中国を最も賑わせたイベント「上海万博」の日本館では、9月3日から5日の3日間、北海道のPRイベント「北海道の日」が開催されました。これにあわせて、上海メトロシティ5番街「北海道の食品」内にHAL財団が設置した北海道農産加工品PRブース「ほっかいどう本舗」において、北海道の農産加工品および農場の紹介活動を本格的に開始しました。宮崎での口蹄疫の発生による税関手続きの滞りにより、当初の予定より半年遅れでの事業の開始となりました。

気候風土や周辺環境などにより、その付加価値を高めるという特徴があります。しかし中国では、北海道全体としてのイメージはあるものの、道内各地域の特徴などはまだ認知されていません。この解消を図るため、PRブース「ほっこいどう本舗」では2ヶ月程度のローテーションで、道内の各地域ごとに農産加工品と農場を紹介していきます。

初回となる9月からは根釧地域にスポットをあて、地域生産者および釧路市等の行政の協力のもとPRを開始。(有)ジェイファームシマザキの「ハーフ和牛ハンバーグ」などの商品サンプルや、26型モニターによるイメージ映像を放映、2台の



日曜の来客数は約80000人を数えており、今後のPR効果に期待が寄せられています。

デジタルフォトフレームによる農場および商品のイメージ画像とポスター掲示により、魅力ある北海道の農地・農産加工品をアピールしました。また、この度のJAPANブランド育成支援事業により製作したパンフレットについても、1週間に300枚程度でのペースで配布を行っています。

上海の現地スタッフから「北海道産牛乳を試飲させたい」との声があり、またヨーグルトのダミーサンプルを手にとって見るお客様が多く見受けられました。北海道に対する乳製品への期待が高いことに加え、健康志向の高まりから乳酸発酵食品への興味が高くなっている様子が伺えました。PRブースのある「北の食品」では、土曜・

今年1月にオープンした「銀座めざマルシェ」は、フジテレビ系朝の情報番組「めざましテレビ」がプロデュースする、47都道府県の物産品を集めた物産館です。10月のリニューアルに伴い、1階の北海道物産エリアにおいて農産加工品コーナーの充実を図ることとなり、そのコーナーづくりをギャラリー農窓がバックアップすることとなりました。既にいくつかの農産加工品を提案し、テスト的に売り場での取り扱いが行われています。



所／東京都中央区銀座5-3-13
業時間／11:00～20:00
休日／月曜（月曜が祝日の場合は火曜）

北海道農業法人 協会活動報告

第5回のぶし経営塾

10月15日(金)にロワジールホテル旭川にて、上川管内農業法人ネットワークと北海道農業法人協会の共催による上記研修会が開催されました。

今年度はモデル事業として水田、来年度からは畑作物を含めて対象となる「戸

講師には農林水産省大臣官房参事
に限らず全道から40名程が参加しました。

「新・農業人フェア2010」 が開催



会員（平成22年10月末現在）

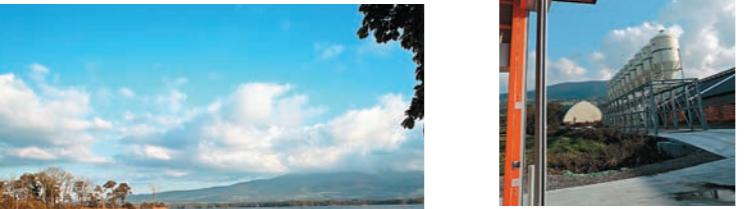
- ◆会員…287法人(個人含む)
 - ◆賛助会員…3法人
 - ◆サポートクラブ会員…44社

平成22年8月以降サポータークラブ入会企業

- ・北海道電機 株式会社
 - ・カツウラ建機 株式会社
 - ・株式会社 ノザワ フラン事業所
 - ・税理士法人 中野会計事務所

今後の協会活動の予定

- 12月8日(水)～10日(金) 国内視察研修(石川県、富山県)
 - 12月中旬 地域別研修交流会「道北地域」
 - 12月下旬 地域別研修交流会「道南地域」
 - 1月中下旬
第7回のぶし経営塾「(仮)北海道農業から世界への視野」
 - 2月下旬 第16回総会＆経営セミナー



The Fellowship

※フェローシップ(fellowship)とは
仲間であること、友情、協力などを意味する言葉。HAL財団では北海道農業
に携わる方々とのフェローシップを大切にし、それぞれの経験や事例を共有・
意見交換することで、北海道農業の発展に貢献したいと考えています。

member's interview

VOL.19

ブランドの確立と大規模化で安定経営

函館市に隣接する七飯町の北部には、稜線の美しさで知られる駒ヶ岳と、その姿を写す大沼などを抱えた国定公園があります。周辺は、道内では早くから酪農が導入されたエリアで、平坦地では稲作、山麓地帯では酪農・畑作が展開されてきました。

駒ヶ岳を望む山裾に本社を構える有限会社大沼肉牛ファームは、稲作・酪農の複合経営からスタートし、昭和60年に肉牛育成へと経営を転換。ホルス

タインの去勢牛から「大衆牛肉」というニーズを掘り起こして「はこだて大沼牛」をブランド化、現在では約1万頭を飼養する大規模牧場に成長しました。その取り組みについて、代表の小澤嘉徳氏に伺いました。

酪農から肉牛肥育への転換、その経緯は。

私は昭和37年に農業経営を引き継ぎ、まずは酪農の規模拡大を図りました。けれど酪農は、牛を妊娠・出産させ乳を搾るという一頭ごとの管理に手間がかかり、当時は、少人数での規模拡大が難しかったのです。そこで、作業人員一人当たりの飼養頭数が多い肉牛への転換を考え、酪農では必要となるホルスタインの雄に目を付け、昭和51年、これを利用した肉牛の素牛生産に経営を転換しました。

その頃は、牛肉といえば和牛。価格が高く、特に北海道では高級な食べ物というイメージでした。けれども経済の成長とともに肉の消費が増大すると予想されており、コストが低いため割安な価格で提供できるホルス

タイン牛なら、一般庶民にも気軽に食べてもらえるようになると考えたのです。

しかし、第一次オイルショックの影響で、15万円のコストをかけた素牛の販売価格が2～3万円という事態に。最大の経営危機を迎え、昭和60年、これをなんとか乗り越えようと肥育生産に移行し、営業に力を入れて販路の確保・拡大に努めました。また同年、運転資金の借り入れ額を増やすために経営を法人化しました。

平成3年に牛肉の輸入が自由化。

その影響は。

牛・オレンジ自由化交渉が合意に達した昭和63年、私は国際的な視野から経営を考えようと、アメリカの肉牛牧場を視察しました。そこでは広大な土地を利用し、さら

に給餌に機械を使うなどして「コストダウン」を図りながら、6万頭の肉牛を飼養していました。けれども肉は試食してみると硬くて脂身がなく、「日本人の口には合わない」と実感。日本の消費者には私が育てる牛のほうが好まれると確信し、飼養頭数を増やす計画を立てました。

しかし、「自由化すると回収できなくなる」とJ.A.が資金を貸し渋るのです。私はこれを愛のムチと捉えて奮闘し、「絶対に借金を返してやる」という強い決意で銀行からの融資を受け、780頭体制を敷く4号牛舎を増設しました。

結果として、牛肉の輸入自由化は消費者の牛肉消費の拡大を招き、当社は順調に飼養頭数を増やしていくことができました。その後消費者にブランドとして認知してもらうために平成7年「はこだて大沼牛」



農業経営モデル紹介

有限会社 大沼肉牛ファーム
代表取締役社長 小澤 嘉徳氏

BSE問題をどのように乗り切ったのか。

平成7年、販路を拡大するため宮城生協に商標登録。近江や松坂などの地域ブランドはありましたがあいち農場としての商標登録は恐らく初めてのことだらうと思います。

企業にとって一番大切なのは、消費者の信赖を得ること。消費者との信赖関係は、「安心でおいしい牛肉を安定的供給すること」で築かれます。安定供給のために、ある程度以上の規模が必要。そしてコストを抑え度以上に規模が必要です。この考え方から当社は一貫して規模拡大を図つており、年内には1万1000頭の肥育ができる体制が整います。

さらに現在は、大沼肉牛ファームでの肥育だけでなく、小澤牧場(株)での素牛生産も行っています。これは、素牛生産農家の離農・高齢化で、安定的に素牛を仕入れることが困難になつたためです。素牛生産から撤退する団体から牧場を購入したり、経営が悪化した農家への預託生産に切り替えたりで、今は芽室町と美深町、2つの分場から、月500頭の入荷のうちの400頭を生産しています。

牛の管理に飼料生産、両方をこれだけの規模で展開している牧場は珍しいのではな
いでしょうか。徹底した設備投資と機械化でシステム化な作業が可能になつてしま
すが、それでも労働量は膨大です。私自身も常に先頭に立つて作業しています。

農業というのは一生懸命働くのが当然で、でも「から稼ぎ」になるような働き方ではなく、頭を使って計算しながら働くことが重
要だと思います。それには農協や連合会を、上手に利用することが必要です。例えば、当
社では月500頭もの出荷を「ントロール

企業にとって一番大切なのは、消費者の信赖を得ること。消費者との信赖関係は、「安心でおいしい牛肉を安定的供給すること」で築かれます。安定供給のために、ある程度以上の規模が必要。そしてコストを抑え度以上に規模が必要です。この考え方から当社は一貫して規模拡大を図つており、年内には1万1000頭の肥育ができる体制が整います。

さらに現在は、大沼肉牛ファームでの肥育だけでなく、小澤牧場(株)での素牛生産も行っています。これは、素牛生産農家の離農・高齢化で、安定的に素牛を仕入れることが困難になつたためです。素牛生産から撤退する団体から牧場を購入したり、経営が悪化した農家への預託生産に切り替えた
りで、今は芽室町と美深町、2つの分場から、月500頭の入荷のうちの400頭を生産しています。

また、当社では早くから粗飼料の自給体制確立に力を入れてきました。休耕田を利用などして増やしてきた粗飼料畑の面積は370ha、自給率は90%です。これらの畑には、ふん尿を自家の堆肥リサイクル施設で完熟堆肥化したものを鉤込み、循環型農業を実践しています。

またこのとき、消費者の方から「BSE」に負けずに頑張ってください」という寄せ書きもいただきました。本当に感激しました。同時に、「絶対に消費者を裏切れない、品質の管理はより一層、徹底しなければ」との思いも強くなりました。宮城生協を通して、その後東北6県の生協の共同購入の取引も始

ました。またのとき、消費者の方から「BSE」に負けずに頑張ってください」という寄せ書きもいただきました。本当に感激しました。同時に、「絶対に消費者を裏切れない、品質の管理はより一層、徹底しなければ」との思いも強くなりました。宮城生協を通して、その後東北6県の生協の共同購入の取引も始

ました。また、当社では早くから粗飼料の自給体制確立に力を入れてきました。休耕田を利用などして増やしてきた粗飼料畑の面積は370ha、自給率は90%です。これらの畑には、ふん尿を自家の堆肥リサイクル施設で完熟堆肥化したものを利用、循環型農業を実践しています。

有限会社大沼肉牛ファーム
所在地: 亀田郡七飯町字上軍川619-4
設立: 昭和60年12月
代表者: 代表取締役社長 小澤嘉徳
資本金: 1,000万円
従業員数: 16名
売上高: 25.4億円(平成21年度)
経営面積: 1万1000頭
(ホルスタイン6000頭、F1種2500頭、素牛生産2500頭)
施設敷地総面積: 25ha(肥育牛舎23棟、乾草庫12棟、敷料倉庫7棟ほか)
飼料用地: 370ha(牧草270ha、デントコーン100ha)

