

北海道農業の未来を拓く広報誌



## 第9回 HAL農業賞

子供たちに農業・流通の現場を伝える  
イオン北海道主催  
「エコ農業体験プロジェクト」に  
HAL財団が協力

The Fellowship  
農業経営モデル紹介  
株式会社 みよい 代表取締役 明井 清治氏



<http://www.hal.or.jp>

From 北海道農業法人協会



## 北海道産地交流商談会を開催

平成25年10月2日・3日の2日間、(一社)日本フードサービス協会(公社)日本農業法人協会の主催により、帯広市を中心とした十勝地域をメイン会場とした北海道産地交流商談会を開催しました。北海道での開催となった今回の産地交流商談会では、産地視察として会員6社の圃場、施設を回り、生産現場の取り組みを紹介。商談会には19社が出展しました。商談会には、橋本博行十勝総合振興局長、米沢則寿帯広市長はじめ臨

(北海道農業法人協会  
9月後半～11月前半の主な活動)

- 9月9日 第3回役員会(札幌)
- 9月26日 JAグループとの意見交換会(札幌)
- 10月2・3日 北海道産地交流商談会(帯広)
- 10月25日 酪農生産原価基準研究会(旭川)
- 11月9・10日 第4回ファーマーズ&キッズフェスタ2013(東京・日比谷)
- 11月16日 上川管内農業法人ネットワーク10周年記念事業(旭川)



席いただき、ご挨拶をいた  
だきました。  
2日間にわたって行われ  
た現地視察では、畑作野菜  
肉牛、酪農と、バラエティ  
に富んだ生産現場の観察を  
実施。代表自らのソフトクリー  
ンを振舞ったり、一般では  
口にすることができない生  
鮮じきを絞ったジュース  
を提供するなど、生産現場  
ならではの製品紹介が行わ  
りました。

商談会では、新村浩隆理  
事(有)十勝しんむの牧場  
それぞれの所属団体の代  
表から出展者の紹介が行わ  
れあと、20社を超える外  
食・中食企業のバイヤーが  
各ブースと商談。サンプル  
出荷の依頼があったほか  
早くも受注に結び付いた出  
展者もあつたようです。  
その後の懇親会では、  
出展者の食材を使ったレシピ  
を提案する形で料理が用意  
され、日本フードサービス  
協会小林均副会長の発声に  
より、中標津ビールで乾杯。  
協会小林均副会長の発声に  
より、中標津ビールで乾杯。  
料理を堪能しながら盛ん  
な情報交換が行われました。  
参加したバイヤーからは  
農業者の農産物生産に掛け  
る熱い思いを知るなどがで  
きた。我々もこの思いを伝  
えるための努力をしていか  
なければいけない」といつ  
た声が聞かれ、農業者側か  
らは「今後も交流を重ねて  
商品企画やマーケティング  
の部分を磨いていきたい」  
といつた声が。異業種交流  
の場としても有意義な機会  
となりました。今回も十勝地域での開催  
となりましたが、今後は  
上川や道南など別の地域で  
の開催や、農業生産者が外  
食・中食産業のバックヤードを視察する会の実施も検討していくべきだと思います。

HAL財団、  
北海道産地交流商談会に参加  
恵庭本部の選果設備を案内

|   |   |
|---|---|
| 流 | 通 |
| 開 | 發 |
| 部 | 部 |
| よ | よ |



HAL財団は、平成25年10月2日・3日の2日間、帯広市で開催された北海道産地交流商談会に参加。「HAL認証農産物」を紹介するブースを設置し、翌日の現地視察では、HAL財団恵庭本部の選果設備を案内しました。

出席者の多くが外食産業や食品製造業のバイヤーということもあり、特にメニューや加工食品の原材料となりえる規格外品に対して、様々な質問や要望を承りました。また、サンプル送付や見積りの依頼なども多数いただきました。

HAL財団では、今回いただいた外食・中食バイヤーからの商品に対する希望や要望を、今後の営業活動の指針につなげていきたいと考えています。

\*「HAL認証農産物」とは、特別栽培をベースにお客様が求める安全で安心な農産物生産と環境配慮、経営リスク管理を徹底するための独自認証制度に基づき生産された農産物です。

# 第9回 HAL農業賞

## 第9回HAL農業賞選考経過

本年は18団体がノミネートされ、選考委員会での選考の結果、3団体が優秀賞、1団体がチャレンジ賞を受賞しました。HAL農業賞大賞の該当はありませんでした。

## 選考委員

|       |       |                          |
|-------|-------|--------------------------|
| 選考委員長 | 磯田 憲一 | 一般財団法人北海道農業企業化研究所 理事長    |
| 選考委員  | 堀口 幸利 | 日本政策金融公庫 北海道地区営業統轄兼札幌支店長 |
|       | 堀江 英一 | 北海道農業法人協会 会長             |
|       | 駒谷 信幸 | 駒谷農場 代表理事 会長             |
|       | 中村 貞  | 一般財団法人北海道農業企業化研究所 専務理事   |
|       | 長尾 正克 | 一般財団法人北海道農業企業化研究所 理事     |

北海道の地域農業を支え、その発展向上をめざして創造的な組織運営を行い、農業生産技術向上や加工、流通開発に取り組む法人およびその活動を支援する個人、組織を表彰するため、平成17年に創設された「HAL農業賞」は、今回で9回目を迎みました。

我が国の農業は、TPP交渉への参加やコメの減反政策の転換、そして農業への異業種参入など、大きな転換期にあると言えます。

将来を見据え、世界情勢や農業政策の転換に耐えうる農業経営を行い、また、農業活動を通じて雇用を維持し、地域社会を守る経営を行っておられる皆さんが、この受賞を機にさらに発展され、強い北海道農業の一角を担っていかれることを期待しています。

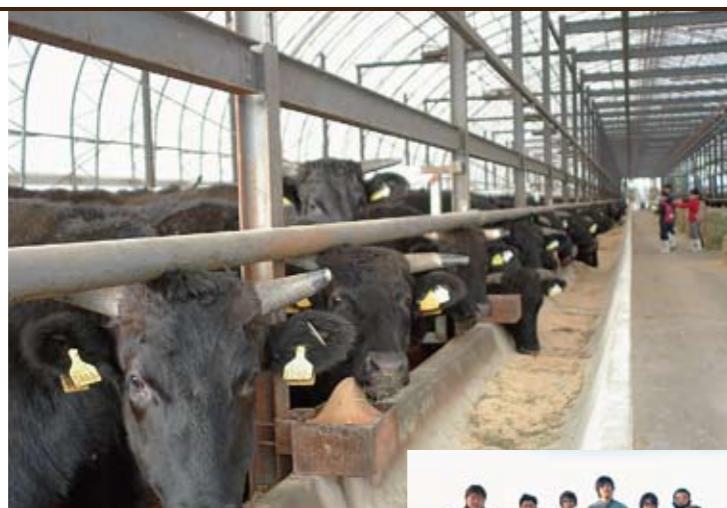
一般財団法人北海道農業企業化研究所  
理事長 磯田 憲一

## 受賞理由

○町内で生まれたF1の哺育から肥育までを一括して担っており、地域全体で進めるF1の一貫生産事業において中核的な役割を果たしている。

○新たな事業展開として、自社の持つノウハウ、設備を無理なく活用できる黒毛和種を導入し、自主販売することで収入基盤の複数化を実現した。

○従業員教育に力を入れ、従業員一体で会社を支え、運営していくという企業風土がある。

優秀賞  
〔経営部門〕

株式会社大平畜産工業（鹿追町）

代表取締役 川合 昭夫氏



大平畜産工業は、F1牛約360頭、黒毛和牛約500頭を飼養する大規模牧場です。JAと連携して町内一貫生産のF1飼育事業を開拓しており、町内の酪農家で生まれたF1牛を大平畜産工業が購入。哺育・育成・肥育の後にJAに出荷しており、地域酪農の中核を担う企業です。

一方で、F1種は頭数変動が大きいことから、独自に「黒毛和種」を導入。収入基盤の安定化を図るとともに、町内と札幌市に、自社で生産した牛肉をメインとして提供する直営レストランを出店し、経営を多角化するなど収益の安定化を図っています。

また、秋田県仙北市で進行中の畜産業振興計画に指導的立場で関わっており、他府県のみならず海外をも視野に入れた事業を構想しています。

## 受賞理由

○先人の知恵、経験を科学的に捉え、蓄積・分析し、さらに100年維持する農業を目指すなど、合理的な目標を掲げ経営を行っている。

○地域と国内一流のパン職人との交流会の実現を通じ、地元の小麦粉、農産品の情報を発信するとともに、地元の食品関連企業に製パン技術講習などを行い、地域を支える企業となっている。

○小麦粉の自社販売や地域にあった新たな輪作作物の導入など、常に前向きな企業努力を重ねている。

優秀賞  
〔経営部門〕

前田農産食品合資会社（本別町）

代表取締役社長 前田 芳雄氏



初代の入植から114年、澱粉工場からスタートした前田農産食品合資会社は、昭和47年に工場を閉鎖、16haを耕作する農業法人として再スタートを切りました。以降、先見性を發揮した農業経営で成長をとげ、現在は116haの農地で小麦、ビート、豆類を栽培しています。昭和59年には小麦乾燥施設を建設して、自家小麦の乾燥を開始しました。平成17年、4代目の茂雄氏を代表として、小麦の流通・販売を行う（有）十勝太陽ファームを設立。小麦の生産から調整までを自社で実施した「顔の見える小麦粉」の販売に取り組んでいます。パン・菓子製造業、料理研究家、大学などの協力を得て、小麦の適性や特徴の研究を行っています。ほか、帯広市食産業振興協議会が主催する「ベーカリーキャンプ」に協力して小麦生産者の声を消費者・実需者に紹介するなど、十勝農業のサポートづくりや小麦の付加価値向上に取り組んでいます。

## 優秀賞

株式会社アグリD・S 森浦（芽室町）  
代表取締役 森浦 政明氏

森浦農場・

（経営部門）

チャレンジ賞

有限会社大和納華（やまとのはな）  
（旭川市）  
代表取締役 中島 張氏

やまとのはな

有限会社大和納華は、平成17年に地域の生産者らによって設立された米販売専門の法人です。企業理念は、高品質な米を消費者に届けること。参加生産者は生産技術の向上に取り組んでおり、平成19年には全国米・食味分析鑑定コンクールにおいて金賞を受賞しています。販路は、高品質な米を消費者に届けること。参加生産者は生産技術の向上に取り組んでおり、平成19年には全国米・食味分析鑑定コンクールにおいて金賞を受賞しています。販路は、

全国の百貨店の催事などへの出店が中心で、直接売場に立つことを、実需者やマーケットの状況を直に捉えるチャンスとして取り組んでいます。

複数戸による協業法人ではなく販売会社として立ち上げており、参加生産者は個々の裁量によって米を出荷。経営の自由度を確保しながら、販売活動を通じて得られる情報やビジネスとしての経験値を、個々の経営にライドバックしています。無洗米や低アルゲン米、米粉など、顧客のニーズや情報をいち早く捕らえて商品化を図っているほか、米の販売先として、道内外にとどまらず海外も視野に入れた活動を行なうなど、積極的なチャレンジを行っています。



45haの農地で十勝型の畑作經營を行っている森浦農場は、天候による収益変動に対するリスクヘッジとして、平成元年に雪室貯蔵試験をスタート。平成8年から雪室貯蔵ジャガイモの販売を開始しました。これにより、「ジャガイモの通年販売」が可能となり、取引先との「通年同一価格」での販売を実現しています。

お客様の視点に立った経営

### 受賞理由

○通年収益構造の構築を目指し、長年にわたり北海道ならではの「ジャガイモ雪室貯蔵」の実験を重ね実用化に成功した。

○生産部門と販売部門の経営組織を分離独立させ、それぞれが責任を持って経営にあたるとともに、相互にサポートしている。

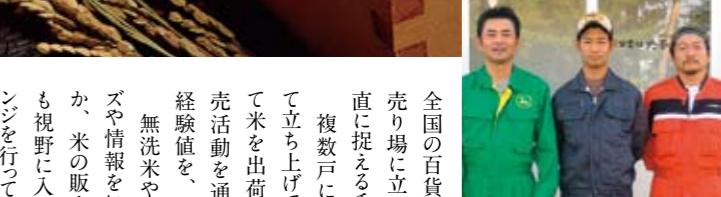
○生産部門の他に、町内協力農家、JAからも仕入れることで、地域一体での販路拡大に寄与している。



### 受賞理由

○共同の販売事業を別会社として実施することで、個々の経営の自由度を確保しつつ、販売先の確保や、経営に必要な情報の入手を積極的に行っていいる。

○家族経営の経営体が事業の多角化に取り組むモデルケースとして評価できる。



有限会社大和納華は、平成17年に地域の生産者らによって設立された米販売専門の法人です。企業理念は、高品質な米を消費者に届けること。参加生産者は生産技術の向上に取り組んでおり、平成19年には全国米・食味分析鑑定コンクールにおいて金賞を受賞しています。販路は、高品質な米を消費者に届けること。参加生産者は生産技術の向上に取り組んでおり、平成19年には全国米・食味分析鑑定コンクールにおいて金賞を受賞しています。販路は、

## 「エコ農業体験プロジェクト」に HAL財団が協力

子供たちに農業・流通の現場を伝える

### イオン北海道主催 「エコ農業体験プロジェクト」に HAL財団が協力

フードチェーンが複雑化する中、次代を担う子供たちに生産・流通の現場を知る機会を設けることは、日本の農業の未来に繋がる重要な取り組みです。

HAL財団は、イオン北海道「イオンチアーズクラブ」による「エコ農業体験プロジェクト」の趣旨に賛同し、平成25年9月7日及び21日の2日間に行われた体験学習に協力。52名の親子が俱知安町と芽室町のHAL認証農産物の产地を訪問しました。

企画部 業務推進グループ／本西誠亮

**俱知安町でジャガイモ収穫  
機械収穫体験や牧場見学も**

イオングループ主催による「エコ農業体験プロジェクト」は、環境学習を行うエコクラブ「イオンチアーズクラブ」の活動の一環として、地域の子供たちに

ました。

は「農場から食卓に届くまでの流れを理解し、食に対する感謝と命の尊さを学んでもらう」ことを、また今回生産者には「商品の流通先にあるお客様家族とのふれあいの中で、農産物生産の意義を新たにし、選ばれる商品づくりへの思い強めていただく」ことを目的として実施されました。

俱知安町でのプロジェクトには、イオングループの有限会社原田産業を訪問。ビールハウスの中での原田社長からはジャガイモの栽培について、HAL流通開発部の熊野担当部長からは

ジャガイモの品種について説明がありま

した。参加した親子は、種イモから育

ができる過程や、美味しいジャガイモができる気象条件、品種によっての料理法の違いなどの話を、メモを取りながら

しました。

現地では、HAL認証協議会「よう

いぱてと」グループの有限会社原田産

業を見学した後、バスで俱知安に移動

しました。

小樽店のチアーズクラブメンバーの親

子が参加。イオン小樽店の農産物売り

場を見学した後、バスで俱知安に移動

しました。

は「農場から食卓に届くまでの流れを

理解し、食に対する感謝と命の尊さを

学んでもらう」ことを、また今回生産

者には「商品の流通先にあるお客様

家族とのふれあいの中で、農産物生産の

意義を新たにし、選ばれる商品づくり

への思い強めていただく」ことを目的と

して実施されました。

俱知安町でのプロジェクトには、イオ

ン小樽店のチアーズクラブメンバーの親

子が参加。イオン小樽店の農産物売り

場を見学した後、バスで俱知安に移動

しました。

現地では、HAL認証協議会「よう

いぱてと」グループの有限会社原田産

業を見学した後、バスで俱知安に移動

しました。

は「農場から食卓に届くまでの流れを

理解し、食に対する感謝と命の尊さを

学んでもらう」ことを、また今回生産

者には「商品の流通先にあるお客様

家族とのふれあいの中で、農産物生産の

意義を新たにし、選ばれる商品づくり

への思い強めていただく」ことを目的と

して実施されました。

は「農場から食卓に届くまでの流れを

理解し、食に対する感謝と命の尊さを

# The Fellowship

member's interview

Vol.31



## 農業経営モデル紹介

第8回HAL農業賞 チャレンジ賞受賞  
株式会社みよい

代表取締役 明井 清治氏



駒ヶ岳の山麓に位置する森町は、温暖な気候、火山灰質という水はけの良い土壤を生かし、夏に旬を迎えるカボチャの生産が盛んです。この森町で、有機JASカボチャを栽培しているのが、株式会社みよい。30年以上の連作ながら、最高35度の糖度を誇る品質の良いカボチャを生産し、消費者・バイヤーから高い評価を得て、生産の全量を直接販売しています。また、独自理論に基づく栽培技術確立の過程で、ホタテ貝に付着する海藻類の栄養成分（微量元素）に着目。土づくりへの効果を実証し、地域における漁業廃棄物のリサイクルシステム構築に貢献しました。今秋からは規格外品の加工事業を本格的に始動、経営の多角化を進めています。

## 高い品質・糖度を誇る有機栽培力ボチャ ブランドを構築し全量を直接販売



### 良品の連作を実現。 海のミネラルと微生物で

約10haの農地の経営を父から譲られたのは、二十歳のとき。当時、森町はカボチャ生産を推進し、日本一の产地を目指していました。それなら、自分が森町で一番になれば日本一だ。そう考えてカボチャの栽培に取り組みました。また、附加価値を高めるため、当初から無農薬栽培に挑戦しました。最初は、病気や生理障害などで満足できるカボチャが作れませんでした。30代までは、常に出張用セットを車に積んでいて、有機栽培で成功している人があると聞けばすぐにでも教えを請いに行き、技術を学びました。全国場で有機JAS認証を取得したのは、平成13年です。

私は畜糞堆肥を用いた土づくりを行ってきましたが、加えて、平成12年頃から海のミネラルに着目しました。森町はホタテ養殖が主産業で、貝殻に付着した海藻類などは捨て場所に困る廃棄物です。しかし、作物が必要とするミネラルもある。もらい受けた堆肥に混ぜて使用したところ、葉の色が黄緑色になり、成長もやや遅かったです。収量1割アップ、糖度1度アップ。これだと、思いまとったのですが、収量1割アップ、糖度1度アップ。これまで、常に出張用セットを車に積んでいて、有機栽培で成功している人がいると聞けばすぐにでも教えを請いに行き、技術を学びました。その後、町で漁業廃棄物のリサイクル肥料が作られており、私もその肥料を使用しています。また、海洋深層水で塩を作っている会社から、脱塩した水を購入し畑に撒くことも始めました。



写真〈上〉今年新たに作られたカボチャの加工工場  
写真〈下〉内部の様子。この秋から自社でベスト商品を製造している

### 有機栽培の普及と 加工品の販路開拓。

から電話がありました。「みよいのかぼちゃは、有機栽培でおいしい。それを高島屋で扱わないのはなぜか」という投書があつたというのです。既にうちのカボチャの旬は過ぎていましたが、高島屋が札幌市場から購入したカボチャをテスト販売したところ大反響だったと決まりました。

この件で、「関東にもマーケットがある」と気が付いた。高島屋は、ブランド力のあるアンテナショップになります。そこで、「私のカボチャを食べて評価してください」と、一番いい時期のカボチャを東京の仲買やスーパーに送り、その後、会いに行つたのです。各社との付き合いも始まり、さらに販路が広がりました。

私のやり方に驚き、また商品を高く評価してくれて、取り引きが始まりました。東京の取引先数社が札幌の卸会社である大果と付き合ったことから、大果との付き合いも始まり、さらに販路が広がりました。

農協経由の販売では無農薬野菜として扱ってもらえず、最初は苦労しました。ですが、1~2年後には、函館で8店舗を経営する棒二森屋から「無農薬栽培でおいしい」と評価していただき、全量が契約栽培に。価格はその日の市場



■株式会社みよい  
所在地/森町字駒ヶ岳589番地  
設立/平成19年12月  
資本金/100万円  
売上高/1億円（平成24年度）  
構成員/2名  
従業員/1名  
経営面積/40ha（カボチャ）  
施設/カボチャペースト加工施設

### 流通業界の変動も、 ブランド力で販路開拓。

農協経由の販売では無農薬野菜として扱ってもらえず、最初は苦労しました。ですが、1~2年後には、函館で8店舗を経営する棒二森屋から「無農薬栽培でおいしい」と評価していただき、全量が契約栽培に。価格はその日の市場

出荷したところ、最高値になりました。同時に道央生協に転職した元棒二森屋のバイヤーから連絡があつたため、函館の消費者から「みよいのかぼちゃが手に入らない」との連絡が来ました。そこで、函館市場に在荷したところ、最高値になりました。同時に道央生協がコープさつぽろと一本化され、契約解除になりました。その頃、東京の高島屋デパート

出荷したところ、最高値になりました。しかし、道央生協がコープさつぽろと一本化され、契約解除になりました。そこでもう一度、札幌市場に出荷しました。

私がやり方で全てを道央生協に販売するようになります。その後、会いに行つたのです。各社との付き合いも始まり、さらに販路が広がりました。

法人化したのは、事業拡大の資金調達や取引先の信用を高めるため。そして何より、農業法人になればJAを通さずとも、自分が国などの各種事業の実施主体になれることです。既にうちのカボチャの旬は過ぎていましたが、高島屋が札幌市場から購入したカボチャをテスト販売したところ大反響だったと決まりました。

この件で、「関東にもマーケットがある」と気が付いた。高島屋は、ブランド力のあるアンテナショップになります。そこで、「私のカボチャを食べて評価してください」と、一番いい時期のカボチャを東京の仲買やスーパーに送り、その後、会いに行つたのです。各社との付き合いも始まり、さらに販路が広がりました。

私は30年以上、カボチャを連作しています。森町は海のミネラルを利用できる立地で、微生物農法で使用する好気性菌が好む火山灰地。私は森町が有機栽培の町になつてくれたらと願っていましたが、なかなか賛同は得られませんでした。しかし、持続可能な農業を考えたときには、有機栽培しかない。

私は平成17年から中小企業同友会の函館支部に参加しており、平成23年には、私の農法に賛同する仲間と農業部会「アグリポット北海道」を立ち上げました。販路の共有も図り、東京の百貨店での物産展に参加して、その日の取り扱

いのトップ4を仲間に独占したこともあります。道南エリアで微生物農法、有機栽培が盛り上がるのも嬉しいですね。

私の工場では、ゴミゼロを目指します。カボチャのワタも一緒にペースト化します。ワタは栄養価が高いので、捨てるのはもったいない。

今後の課題は、規格外品を活用した製品の販路開拓です。年間生産約550トンのカボチャのうち3割は規格外品で、これを活用するため、4年前からカボチャペーストとカット冷凍品を委託製造していました。今年からは自社工場での製造を開始しています。

私の工場では、ゴミゼロを目指します。カボチャのワタも一緒にペースト化します。ワタは栄養価が高いので、捨てるのはもったいない。

今後の課題は、規格外品を活用した製品の販路開拓です。年間生

産約550トンのカボチャのうち3割は規格外品で、これを活用す

るため、4年前からカボチャペー

ストとカット冷凍品を委託製造

していました。今年からは自社工場

での製造を開始しています。

私の工場では、ゴミゼロを目指します。カボチャのワタも一緒にペースト化

します。ワタは栄養価が高いので、

捨てるのはもったいない。

セラミック盤でりつぶして加工するので、

繊維は残りません。皮も、グリーン

ペーストとして加工する予定で

す。これは菓子材料として、例えば

カボチャ菓子の皮の部分の生地を緑

にするなどに使えると思います。

また、フリーズドライの加工も検討しています。試作してみると、

糖度が高いうちのカボチャは、クッ

キーのような味わい。そのまま食

べてもヘルシーなおやつですが、

大いに可能性を感じています。

工場でカボチャを加工するのは、

9月から10月にかけて。今後は、

くほか、委託業務などを受けるこ

とで、年間稼動と作業員の通年雇

用を目指したいと思っています。

商品バリエーションを増やしていく

としています。

函館でカボチャを加工するのは、

9月から10月にかけて。今後は、

くほか、委託業務などを受けるこ

とで、年間稼動と作業員の通年雇

用を目指したいと思っています。

函館でカボチャを加工するのは、

9月から10月にかけて。今後は、

くほか、委託業務などを受けるこ

とで、年間稼動と作業員の通年雇

&lt;